



## Ervaren Senior Accountmanager (M) (40uur)

### WERKERVARING

#### **SENIOR ACCOUNTMANAGER GROOT ZAKELIJK / JUNI 2016 – HEDEN**

- Uitbreiden van het klantenbestand en relatiebeheer bij bestaande klanten
- Marketing faciliteren en uitvoeren
- Targets maken en uitvoeren
- Netwerken in diverse netwerkclubs
- Contacten onderhouden met groothandels

#### **ZELFSTANDIG AGENT VOOR EEN TOELEVERANCIER AAN DE BOUW / MAART 2010 - MEI 2016**

- Het in de markt zetten van het concept
- Marketing concept ontwikkelen en uitvoeren
- Sales plannen opzetten en uitvoeren
- Verkoop en -huur van systemen om stofvrij te verbouwen
- Begeleiden en trainen van medewerkers
- Diverse financiële taken (o.a. aangifte BTW en voorbereiden jaarcijfers)

#### **ACCOUNTMANGER REGIO ZUID-HOLLAND / OKTOBER 2008 – OKTOBER 2009**

- Acquisitie, relatiebeheer en netwerken
- Ontwikkelen en uitvoeren van accountplannen
- Begeleiden aanbestedingstrajecten

#### **RAYONMANAGER WEST- NEDERLAND / NOVEMBER 2006 – AUGUSTUS 2008**

- Acquisitie, relatiebeheer en netwerken
- Omzet in rayon verhogen
- Ontwikkelen en uitvoeren van accountplannen
- Promotieactiviteiten (zoals beursdeelname en demonstraties)

### **KEY ACCOUNTMANAGER /** JANUARI 2005 – AEPTEMBER 2006

- Opstellen en uitvoeren salesplan
- Conceptueel verkopen
- Promotionele activiteiten (zoals deelname beurzen)
- Relatiebeheer, acquisitie en netwerken

### **SALESMANAGER ZUID-HOLLAND /** SEPTEMBER 2001 – DECEMBER 2004

- Relatiebeheer keyaccounts
- Leiding geven aan en begeleiden van het salesteam
- Opstellen en uitvoeren salesplan
- Begeleiden personeel
- Beheren en uitvoeren van logistiek proces
- Verantwoording voor rayonkantoor
- Promotionele activiteiten (zoals deelname beurzen)

### **RAYONMANAGER WEST- NEDERLAND /** NOVEMBER 1997 – SEPTEMBER 2001

- Acquisitie en relatiebeheer
- Begeleiden aanbestedingstrajecten
- Netwerken met zakelijke partners
- Promotionele activiteiten (zoals deelname beurzen)

### **EIGENAAR SLIJTERIJ/GROOTHANDEL /** SEPTEMBER 1994 – OKTOBER 1997

- In- en verkoop
- Opstellen en uitvoeren marketingplan
- Acquisitie
- Financiële administratie
- Netwerken
- Leiding geven en trainen medewerkers

### **EIGENAAR SLIJTERIJ/GROOTHANDEL /** SEPTEMBER 1994 – OKTOBER 1997

- In- en verkoop
- Promotionele activiteiten (zoals organiseren wijnproeverijen)
- Financiële administratie
- Rayonvergaderingen bijwonen

## OPLEIDING

**MAVO/** DIPLOMA 1984

**HAVO/** DIPLOMA 1985

**MMO-C /** DIPLOMA 1989

**SLIJTERVAKOPLEIDING /** DIPLOMA 1992

**CURCUSEN VERKOOPTECHNIEK, SALES EN ACQUISITIE / DIPLOMA 2001 - 2002**

**CURCUSEN STRATEGISCH/ABSTRACT DENKEN EN VERKOOPGESPREKKEN /  
DIPLOMA 2008 - 2009**

**NIMA/SMA SALES B / DIPLOMA 2010**

**EFFECTIEF VERKOPEN / DIPLOMA 2017**

**BARISTA / DIPLOMA 2018**

## VAARDIGHEDEN & COMPETENTIES

- Nederlands (schriftelijk en mondeling uitstekend)
- Engels (schriftelijk en mondeling goed)
- Duits (mondeling redelijk)
- Microsoft office 365
- CRM systemen
- Strateeg
- Pionier
- Analist
- Ondernemend
- Teamspeler
- Creatief
- Zelfstandig
- Flexibel
- Ambitieuus

