



18014

## Accountmanager (M) (40 uur)

### WERKERVARING

#### ACCOUNTMANAGER / 2017 – HEDEN

- Koude acquisitie
- Verantwoordelijk voor het werven van nieuwe klanten.
- Business to business en business to consumer
- Sturen en verwerken van offertes
- Onderhouden van klantrelaties
- Door middel van kennis, geef ik klanten inzicht in een markt die voor hen min of meer onduidelijk is

#### PROGRAMMAMANAGER/ 2016 – 2017

- Verantwoordelijk voor de commerciële invulling van Tv-programma's
- Geschikte partijen zoeken en benaderen, voor een deelname in een Tv-programma

#### JUNIOR COMMUNICATIEADVISEUR/ 2015 - 2016

- Op project basis losse werkzaamheden te doen, deze waren met name gericht op marktonderzoek
- Verantwoordelijk voor de afname en de verwerking van enquêtes.

### OPLEIDING

#### HAVO/ DIPLOMA 2011

#### COMMERCIELE ECONOMIE: SPORTMARKETING EN MANAGEMENT/ DIPLOMA 2015



## VAARDIGHEDEN & COMPETENTIES

- Nederlands (schriftelijk en mondeling uitstekend)
- Engels (schriftelijke en mondeling goed)
- Duits(basisvaardigheden)
- Microsoft Office 365
- SPSS Statistics
- Gestructureerd
- Creatief
- Proactief
- Doortastend
- Klantgericht

