Ervaren Senior Sales/ Accountmanager (M) (32-38 uur)

Steekwoorden:

- Ontwikkeling new business
- Direct sales / Aftersales
- Aansturing binnen- en buitendienst (ruim 35 fte)
- Verantwoordelijk voor de totale omzet

WERKERVARING

SENIOR ACCOUNTMANAGER/ SALESMANGER / 2010 - 2017

- Ontwikkeling van new business en nieuwe diensten
- Aansturing van binnen- en buitendienst
- Onderhouden klantrelaties

SENIOR ACCOUNTMANAGER / 2007 - 2010

- Sales en operations bij bestaande en nieuwe klanten
- Aansturen van een team van 35 beveiligingsmedewerkers.
- Nadruk op direct sales en binnenhalen van nieuwe klanten voor beveiligingsdiensten,

SALESMANAGER / 2003 - 2007

- Aansturen van een team van 10 verkoopmedewerkers
- Coördinatie van grote partijen tot 5000 bezoekers
- Verantwoordelijk voor verkoop van feesten en partijen
- Verzorgen van rondleidingen

SALESMEDEWERKER / 1999 - 2003

- Sales voor opleidingen voor onder andere: heftruckchauffeurs, pijpleidingen, EHBO-medewerkers, bedrijfshulpverleners et cetera
- Verantwoordelijk voor verkoop van ISO en VCA-normering
- Aansturen van een team van drie man binnendienst en van cursusleiders

SHOWROOMVERKOPER / 1992 - 1998

- Showroom verkoper voor horecabenodigdheden
- Sales in buitendienst voor verenigingen en snackbars
- Accountmanager bedrijfsrestaurants

DIRECT SALES/ 1989 - 1992

- Direct sales van inbindmachines
- Aansturen van een team van 6 aftersalesmedewerkers

VAARDIGHEDEN & COMPETENTIES

- Nederlands (schriftelijk en mondeling uitstekend)
- Engels (schriftelijk goed en mondeling redelijk)
- Duits (mondeling redelijk)
- Microsoft Office(Word, Excel)
- AFAS software
- Cursus: effectief onderhandelen
- Cursus: persoonlijke verkoop en acquisitie
- Cursus: presenteren
- Cursus: persoonlijk leiding geven
- Eerlijk
- Regelaar
- Verkoper
- Doorzetter
- Streetwise